



GNT FINLAND OY

LEHDISTÖTIEDOTE
3.10.2008
1/2

Pohjoismaiden ja Baltian johtavan elektroniikan tukkukauppiaan
GNT:n toimitusjohtaja Maija Strandberg

ELEKTRONIIKAN KULUTTAJAHINTOJEN LASKU TASAANTUU

– Taantumien merkit eivät ainakaan vielä näy elektroniikan myynnissä, vaikka kasvu ehkä hi-
venen hidastuneekin yleisen taloustilanteen myötä. En kuitenkaan usko elektroniikan hintojen
kääntyvän enää laskuunkaan, vaan pikemminkin päinvastoin, totesi Suomen johtavan IT- ja
kodin- ja viihde-elektroniikan tukkukauppiaan GNT:n toimitusjohtaja Maija Strandberg GNT
Expossa Tampereella.

Kaksi viime vuotta Suomessa on eletty elektroniikan myynnissä vauhdikkaita aikoja. Monilla tuotealueilla on
nähty jopa kaksinumeroisia myynnin kasvulukuja.

– Nyt tilanne näyttää rauhoittuvan, kun talouden suhdanteet ovat laskussa. Synkistelyyn ei kuitenkaan ole syy-
tä, sillä alan tulevaisuuden näkymät vaikuttavat edelleenkin varsin myönteisiltä. Kauppa käy edelleen hyvin
ja markkinoille on tulossa paljon mielenkiintoisia uutuuksia, jotka pitävät yllä kuluttajien kiinnostusta, Maija
Strandberg arvioi.

Hintojen laskuun Strandberg ei usko, vaan pikemminkin hän näkee hinnoissa korotuspaineita.

– Esimerkiksi taulutelevisioiden hinnat ovat romahtaneet viime vuodesta 40 prosenttia. Suurin hintaeroosio on
nyt kuitenkin ulosmitattu, ja näen alalla pikemminkin painetta hintojen nostoon kuin laskemiseen, Strandberg
arvioi.

Tukkurien rooli muutoksessa

Suomessakin markkinajohtajana toimiva GNT on huomannut, että tukkurilta toivotaan nykyään aivan uuden-
laisia palveluja.

– Olemme kehittyneet logistiikkatoimijasta myynnin ja markkinoinnin sekä riskienhallinnan erikoisosaajaksi.
Tukkurista haetaan nyt yhä enemmän kumppania koko liiketoiminnan kehittämiseen. Panostamme kustannuste-
hokkaaseen prosessiosaamiseen, Strandberg kertoo.

GNT-ryhmä on kasvanut uuden roolin myötä voimakkaasti. Vuonna 2006 yritys tuplasi liikevaihtonsa ja kas-
vu jatkuu myös vuonna 2007. Yritys on myös rekrytoimassa tälläkin hetkellä useita uusia osajia, erityisesti IT-
toimintoihinsa ja projektien hallintaan.

Kesäkuussa yksi Euroopan johtavista alan tukkureista ALSO-konserni osti GNT Groupin, mikä tuo entisestään
vakautta ja synergiahyötyjä ryhmän toimintaan.

– ALSO-konsernin tavoitteena on ennen kaikkea kannattava kasvu, huolimatta toimialan yleisistä näkymistä.
Uskon myös, että sama tahti jatkuu myös lähivuosina, sillä tällä hetkellä suuntauksena on, että jälleenmyyjät
ja valmistajat hakevat omalta osaltaan prosessi- ja kustannustehokkuutta keskittämällä ja ulkoistamalla entistä
enemmän osto- ja logistiikkaprosessejaan hajauttamisen sijaan, Strandberg kertoo.



GNT FINLAND OY

LEHDISTÖTIEDOTE
3.10.2008
2/2

Ohjaako kehittyvä tekniikka kuluttajia erikoiskauppaan?

Strandbergin mukaan kasvun vetureita elektroniikkakauppaan odotetaan muun muassa miniläppäreistä ja full hd -televisioista.

– Kuluttajakauppa on siirtynyt perinteisiin marketteihin. Uskon kuitenkin, että tekniikan kehittyessä myös kysyntä erikoisliikkeiden palveluille tulee lisääntymään, sillä entistä monipuolisemmat ominaisuudet ohjaavat kuluttajia ammattitaitoisten myyjien luo. Ja hyvä näin, sillä asiantuntevan myyjän avulla elektroniikkahankinnossa ei tule pettymyksiä, Strandberg arvioi.

– Samalla seuraamme myös mielenkiinnolla Suomen verkkokaupamarkkinoiden kehittymistä. Tällä hetkellä verkkokaupan osuus Suomessa on vielä kokonaisuudesta vähäistä. Näyttää siltä, että verkkokaupassa menestyvät meillä parhaiten ne, joilla on myös olemassa perinteinen myymälä, Strandberg sanoi.

GNT järjesti Tampereella Tampere-talossa 3.10.2008 GNT Expo -ammattilaistapahtuman, joka kokosi tänä vuonna ennätysyleisön, yli 1 000 alan vaikuttajaa. GNT Expoon osallistui tänä vuonna noin 90 näytteilleasettajaa. Näytteilleasettajien lehdistötiedotteet ovat ladattavissa osoitteessa www.osgviestinta.fi/press.

Lisätietoja:

GNT Finland Oy

Maija Strandberg

p. 040 5563 763

s-posti: maija.strandberg@gnt.fi

GNT kuuluu ALSO-konserniin, joka on yksi Euroopan johtavista tietotekniikan ja kulutus- ja viihdeelektroniikan tukkukonserneista. ALSO on vuodesta 1986 ollut listattuna Sveitsin pörssissä. GNT harjoittaa tukkukauppa Suomessa, Ruotsissa, Norjassa, Baltian maissa ja Puolassa sekä ALSO Sveitsissä, Saksassa ja Itävallassa. GNT-konsernin ja Suomen toimintojen pääkonttori ja keskusvarasto sijaitsevat Tampereella. Suomessa GNT työllistää noin 300 työntekijää. Yhtiöllä on toimipisteitä lisäksi Helsingissä, Turussa, Oulussa, Tallinnassa, Riikassa, Kaunasissa, Vilnassa, Upplands Väsbyssä, Oslolla, Sandefjordissa ja Wrocławissa.